

HART SM – Producent Szkła Hartowanego



„W starym systemie nie było możliwe by odpady z produkcji szyb, przypadki stłuczenia produktu gotowego, reklamacje, mogły brać udział w rzeczywistym raporcie rentowności produkcji. Dopiero teraz – mając narzędzie informatyczne SAP Business One, możemy docierać do rzeczywistych kosztów generowanych podczas produkcji.” - **Tomasz Gadomski, Koordynator projektu**



Branża i kraj	Producent szkła technicznego i budowlanego. Polska
Pracownicy	750 pracowników, 25 użytkowników
Powód wyboru SAP	Minimalizacja kosztów, pełen obraz firmy, precyzja rozliczeń kosztów materiałowych.
Kluczowe korzyści	Jasne rozdzielenie kompetencji pracowników. Określenie współzależności pomiędzy działami. Usprawnienie przepływu informacji. Zwiększenie efektywność działania całej firmy. Stały przyrost wartości przedsiębiorstwa.
Wypowiedź klienta	„Potrzeba zintegrowania wszystkich działań w jednym systemie stała się priorytetową przy tak dynamicznie rozwijającej się firmie jak Hart-SM. Po analizie różnych propozycji na rynku systemów informatycznych, ostatecznie zdecydowaliśmy się na rozwiązanie SAP Business One, firmy SAP. We współpracy z partnerem wdrożeniowym otrzymaliśmy najbardziej przejrzystą wizję zmian w naszym przedsiębiorstwie, stąd wybór był oczywisty” - Tomasz Gadomski, Koordynator projektu

Partner wdrażający



www.hart-sm.com.pl

